



## Tapamme toimia

Joskus meiltä kysytään, löytyykö valmiita koulutuspaketteja. Voimme ylpeänä kertoa, että ei löydy. Meidän vahvuutemme on räätälöinti ja halu toteuttaa työmme niin että se täyttää kyseisen asiakkaan esittämät tarpeet ja tavoitteet mahdollisimman hyvin. Lisäksi toivomme voivamme antaa asiakkaalle jonkin lisäarvon yllätyksenä, jotain mitä asiakas tarvitsee, mutta ei ole huomannut pyytää. Pyrimme olemaan askeleen edellä. Tämä työtapa on pitänyt meidät henkisesti liikkeessä koko ajan - ei voi jäädä tyytyväisenä ajelemaan vanhalla vihreällä.

Jokaisella itseään kunnioittavalla yrityksellä on tänä päivänä arvot - ainakin teoriassa. Meille on tärkeää saada tehdä sitä ja sillä tavalla, mihin lujasti uskomme, minkä takana voimme seistä; haluamme löytää yhteisen näkemyksen tästä asiakkaamme kanssa ennen toimeksiannon sopimista. Rehellisyys asiakasta kohtaan ja hyvän yhteistyön löytäminen asiakkaan kanssa ovat eliksiisi, joka pitää meidät tekijät työnilossa kiinni, vaikka tehtävät ovat joskus hyvinkin vaikeassa työympäristössä tapahtuvia. Se kaikki mitä tänä päivänä työssä ja työpaikoilla tapahtuu, ei ole läheskään aina kivaa.

Olemme hyvin vanhanaikaisia markkinoinnissamme, mieluiten kai emme tekisi sitä lainkaan. On mukavampaa, kun asiakas haluaa ostaa kuin että yrittäisimme myydä väkisin. Käytämme markkinointiin liikevaihdostamme rahaa hyvin vähän, itsemme kehittämiseen paljon. Itse asiassa markkinoinnin ovat hoitaneet viidakkorummun muodossa asiakkaamme, josta olemme heille hyvin kiitollisia. Melkein kaikissa toimeksiannoissa aloite on tullut asiakkaan puolelta. Avoimet kurssit ovat tietysti poikkeus, niistä laitamme sanaa kiertämään. Suurin osa toiminnastamme on yrityskohtaista ja pitkäkestoista. Vanhin yhtämittainen asiakassuhteemme on raskaan teollisuuden yritys, jonka kanssa Bene on tehnyt yhteistyötä näihin päiviin asti. Toimeksiantomme ovat vuosien varrella heillä tosin kovasti muuttuneet, sillä emme suinkaan aloittaneet heillä johtoryhmien valmentamisesta ja isoista muutosväännöistä, vaan sisäisten oto-kouluttajien valmentamisesta.

Työskentelemme yhtä hyvin raskaan tai kevyen teollisuuden, palveluyritysten kuin julkisen sektorin puolella. Emme paljon huutele asiakkaistamme; tapamme tehdä työtä on hiljainen, mutta onneksi saamme aikaan näkyviä tuloksia.

Bene Oy on vuonna 1981 perustettu perheyritys, omistajina Jussi Aulanko hallituksen puheenjohtajana ja Mari Aulanko toimitusjohtajana. Yhtiön siipien suojissa on neljä aputoiminimeä:

- • • • **Beneconsulto** : konsultointi, koulutus
- • • • **Viisas johtaminen -instituutti** : Johdon leadershipvalmennus
- • • • **Arkkitehtitoimisto Jussi Aulanko** : uudisrakennusten ja talolaajennusten ja -saneerausten arkkitehtisuunnittelu
- • • • asuinrakennuspuolella
- • • • puh. 050-336 4898
- • • • **BeneMusica** : musiikin tuottaminen vetäjänä perheen vävy,
- • • • brasialainen musiikkiartisti Papa Ricky ( [www.paparicky.com](http://www.paparicky.com) )

Aikamoinen sinfonia; strategiagurujen mukaan meidän pitäisi varmaankin virtaviivaistaa toimintaamme. Tämä toimintatapa sopii kuitenkin meille ja on osoittautunut hyvin toimivaksi - eikä aikeissamme ole laajentua uusille toimialoille! sen sijaan nykyisillä toimialoillamme aiomme hieman rynnistää lähiaikoina.